

ОНЛАЙН-МАГИСТРАТУРА · ПРИЁМ 2026

Технологическое предпринимательство

Двухлетняя программа для тех, кто хочет запустить собственный технологический продукт — от первой гипотезы до выхода на рынок. Учитесь у практиков, работайте над реальным проектом и получите диплом магистра МФТИ.

Направление подготовки 03.04.01 «Прикладные математика и физика» · Кафедра технологического предпринимательства

2

года обучения,
4 семестра

1000+

часов практики над
своим проектом

100%

онлайн-формат из
любой точки мира

1 млн ₽

грант на развитие
проекта

Магистратура, которая запускает бизнес

Программа объединяет фундаментальную школу МФТИ, предпринимательскую экспертизу Сколтеха и опыт действующих основателей стартапов. Вы не пишете «учебные» работы — вы строите реальный технологический продукт под руководством менторов и выходите из программы с готовым бизнесом.

Для кого

Для инженеров, разработчиков, аналитиков и специалистов из R&D, которые хотят превратить технологию в продукт и компанию. Опыт в бизнесе не обязателен — важно желание строить.

Формат

Полностью онлайн: живые вебинары, работа в командах, разборы с менторами, доступ к записям. Совмещается с работой. Учитесь из любого города и страны в удобном ритме.

Чему вы научитесь

- **Находить настоящую проблему рынка** — через Customer Development, Jobs To Be Done и проверку продуктовых гипотез.
- **Строить технологический продукт** — от MVP и юнит-экономики до финансовой модели и продуктовой стратегии.
- **Привлекать деньги** — упаковывать проект для инвесторов, вести переговоры, работать с грантами и раундами.
- **Масштабировать бизнес** — выстраивать команду, продажи B2B/B2C, маркетинг и операционные процессы.

Что даёт программа сверх диплома

до 1 млн ₽

Грант на проект

Финансирование лучших студенческих проектов на развитие.

3%

Образовательный кредит

Льготная ставка на оплату обучения при поддержке государства.

Отсрочка

От армии

Законная отсрочка на весь срок обучения в магистратуре.

Программа по семестрам

Каждый семестр — законченный этап пути от идеи к работающему бизнесу. Теория сразу применяется к вашему собственному проекту, который развивается на протяжении всех двух лет.

1

Основы предпринимательства и клиент

Семестр 1 · осень

- **Введение в технологическое предпринимательство** — мышление основателя, типы стартапов, жизненный цикл.
- **Jobs To Be Done** — работа, на которую «нанимают» продукт, сегментация по задачам.
- **Бизнес-модели** — Business Model Canvas, источники ценности и монетизации.
- **Customer Development** — глубинные интервью, поиск и валидация проблемы.
- **Продуктовые гипотезы** — формулирование и быстрая проверка ключевых допущений.
- **Системное мышление** — целостный взгляд на продукт, рынок и деятельность.

Результат семестра: проверенная проблема, выбранный сегмент и первая бизнес-модель проекта.

2

Продукт, экономика и право

Семестр 2 · весна

- **Технологический продукт** — от концепции к архитектуре решения и roadmap.
- **Юнит-экономика** — CAC, LTV, unit-модель, точка безубыточности.
- **Право стартапа** — организационно-правовые формы, IP, доли и опционы.
- **MVP** — минимально жизнеспособный продукт, быстрые итерации, метрики.
- **Финансовое моделирование** — прогноз, P&L, cash flow, сценарии.
- **Коммерциализация технологий** — от разработки к рыночному предложению.

Результат семестра: работающий MVP, просчитанная юнит-экономика и финансовая модель.

3

Масштабирование, деньги и команда

Семестр 3 · осень

- **Масштабирование бизнеса** — рост, операционка, процессы и метрики growth.
- **Команда и лидерство** — найм, культура, мотивация, управление основателя.
- **Маркетинг и позиционирование** — стратегия, бренд, каналы привлечения.
- **Привлечение инвестиций** — раунды, оценка, term sheet, работа с фондами.
- **Продажи B2B / B2C** — воронки, каналы, переговоры, сделки.
- **Управление проектами** — планирование, риски, приоритизация в стартапе.

Результат семестра: стратегия роста, план привлечения инвестиций и первые продажи.

4

Диплом и выход на рынок

Семестр 4 · весна

- **Работа над дипломным проектом** — доведение продукта до рыночной готовности.
- **Менторская поддержка** — индивидуальное сопровождение основателей.
- **Защита дипломного проекта** — представление бизнеса перед комиссией и экспертами.
- **Выход на рынок** — go-to-market стратегия, первые клиенты и партнёры.
- **Питчинг для инвесторов** — подготовка и презентация проекта фондам.
- **Развитие после выпуска** — план роста, доступ к сообществу и инвесторам.

Результат семестра: защищённый проект, запущенный бизнес и диплом магистра МФТИ.

ПРЕПОДАВАТЕЛИ-ПРАКТИКИ

Учат те, кто сам строил бизнес

Курсы ведут действующие предприниматели, эксперты по коммерциализации технологий и признанные методологи. Вы получаете не только знания, но и сеть контактов.

ВЧ

Вячеслав Чикин

Руководитель программы · серийный предприниматель

Запускал и развивал технологические компании. Отвечает за архитектуру программы и связку теории с реальной практикой основателя.

АЛ

Анатолий Левенчук

Системное мышление

Ведущий российский методолог системного мышления и системной инженерии. Учит видеть продукт, рынок и деятельность как единую систему.

ГЦ

Григорий Ципес

Управление проектами · IBS

Главный консультант по управлению проектами IBS. Практический опыт внедрения проектного управления в крупных компаниях.

ВА

Владимир Антонец

Коммерциализация технологий

Эксперт по превращению научно-технических разработок в рыночные продукты и по трансферу технологий.

РЯ

Роман Янковский

Право стартапов

Юрист и преподаватель, специалист по корпоративному праву и правовому сопровождению технологических компаний.

С чем вы выйдете из программы

- **Запущенный проект** — работающий технологический продукт и собственный бизнес, а не учебная работа.
- **Диплом магистра государственного образца** МФТИ по направлению 03.04.01.
- **Портфолио основателя** — от валидации проблемы до go-to-market и первых продаж.
- **Сообщество и нетворк** — сокурсники-основатели, выпускники, эксперты индустрии.
- **Доступ к менторам и инвесторам** — прямые контакты с фондами и практиками рынка.

Как поступить

1

Оставьте заявку

Заполните форму на сайте программы — с вами свяжется приёмная команда.

2

Пройдите отбор

Мотивационное собеседование и оценка вашей идеи или профессионального опыта.

3

Оформите документы

Диплом бакалавра/специалиста, договор, при необходимости — образовательный кредит под 3%.

4

Начните обучение

Стартуйте в потоке, получите доступ к платформе, менторам и своему проекту.

Требования к поступающим

Высшее образование (бакалавриат или специалитет) по любому направлению. Приоритет — техническим и естественно-научным специальностям, но мы ждём мотивированных кандидатов из любых областей, готовых строить технологический бизнес.

Готовы запустить свой проект?

Приём на поток 2026 открыт. Количество мест ограничено.

[Подать заявку →](#)

САЙТ

techpred.online

ПРИЁМНАЯ КОМИССИЯ · TELEGRAM

[@BelousovaYV](#)

Документ носит информационный характер. Точный состав дисциплин, преподавательский состав, условия грантов, образовательного кредита и отсрочки уточняйте у приёмной команды программы. Направление подготовки 03.04.01 «Прикладные математика и физика». Диплом магистра государственного образца выдаётся при успешном завершении обучения и защите выпускной квалификационной работы. © МФТИ × Сколтех, 2026.